



عندما عادت أنغيلينا نيغرو إلى عملها بعد قضاء إجازتها، وجدت أن جميع الزملاء في مكان العمل قد قاطعواها وأصبحوا لا يتحدثونها.

حتى المساعدة التي عينتها قبل أسابيع قليلة مضت، لم تنطق معها بكلمة واحدة.

قالت نيغرو: "عدت إلى المنزل وأنا أذرف الدموع. لم يكن رئيسي في العمل يكلمني. لم يكن أحد يتحدث إلي، وكأنني لم أكن موجودة."

وفي آخر المطاف، شرح زميل لها في العمل بأن المدير كان قد طلب من الجميع أن يتوجهوا لها. استرجمعت نيغرو ما أخبرها زميلها حين قال: "لو فعلنا (تحديثاً إلىك)، كنّا سنُ فقد وظائفنا".

كان ذلك في منتصف التسعينيات، عندما كانت نيغرو تعمل في شركة أبحاث في العاصمة الفرنسية باريس وأمضت بها ستة أشهر قبل أن يبدأ التعامل معها بتجاهل.

استمر الأمر طوال ثلاثة أشهر، بالرغم من جهودها لمناقشة الأمر بصرامة مع رئيسها في العمل.

قالت نيغرو، التي تعيش الآن في مدينة تولوز: "كان الأمر مريراً. في النهاية فقدت صوابي وقدمت استقالتي من العمل".

هل كانت ضحية مدير مسأله؟ أم أنه كان ببساطة من أولئك الذين يريدون بسط سيطرتهم بشكل مفرط؟

في حالات عديدة، يعود سبب الترهيب والسلوكي المسيطر في مكان العمل إلى حب السيطرة على الآخرين بشكل كامل.

يقول خبراء في دراسة سلوك السيطرة على الآخرين إن ترك العمل، كما فعلت نيفرو، هو غالباً ما يكون أفضل وسيلة ذاتية، وربما الوحيدة، لإنهاء مثل هذه المعاملة القاسية، سواء في أماكن العمل أو في العلاقات الشخصية.

ويعود السبب في ذلك، بنسبة كبيرة، إلى أن هؤلاء الذين يتعرضون لمحاولة السيطرة عليهم لن يتغيروا على الأرجح.

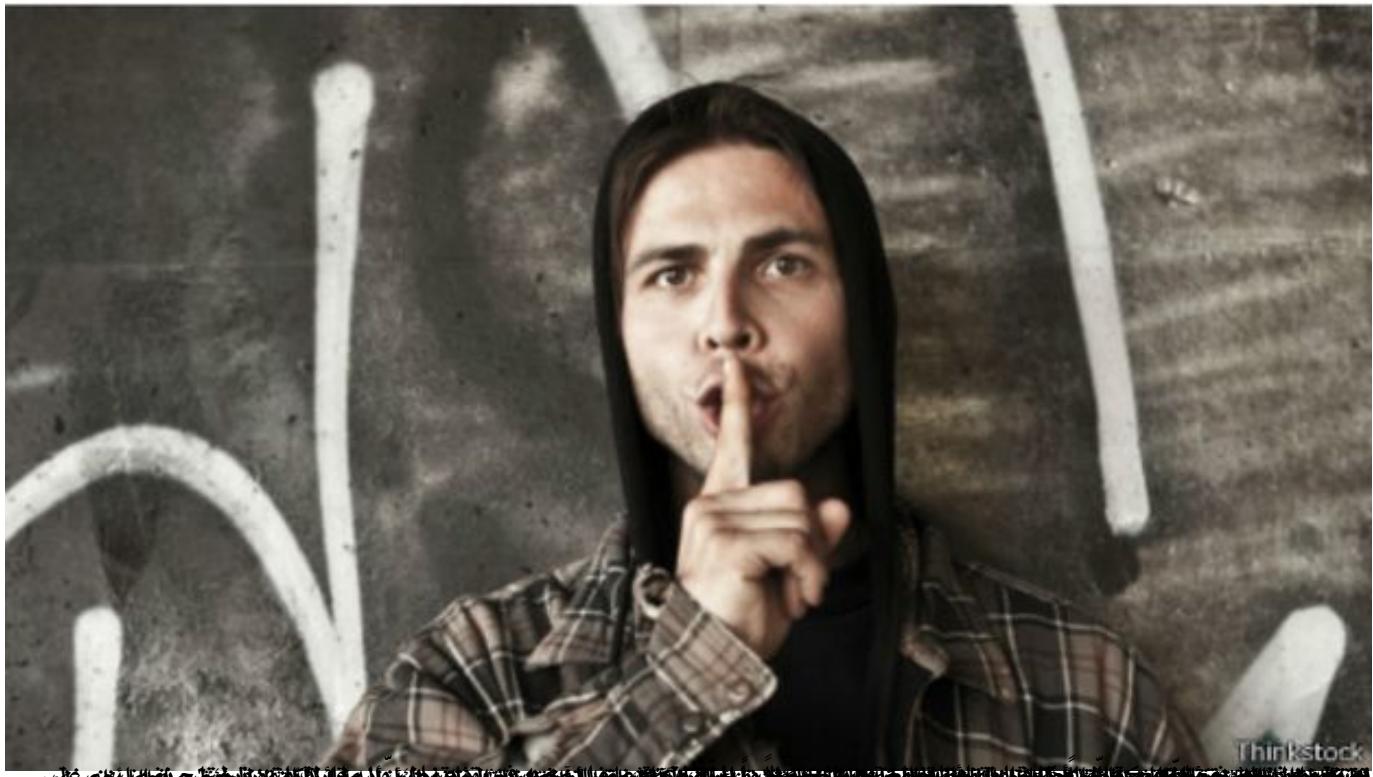
ولكن إذا كان لا بد من البقاء، لاحتياجك للراتب أو لأية أسباب أخرى، ستحتاج إلى استراتيجيات تضييد في التعامل مع مثل هؤلاء من محبي السيطرة على الآخرين.

تبداً هذه الاستراتيجيات بأن تفهم الدافع وراء ذلك السلوك، وأن تتمسك بالقواعد المراسخة لديك، وأن تتعامل مع المشكلة بأقل ما يمكن من التدخل.

ونقدم لكم فيما يلي كيفية تحديد أهداف محبي السيطرة على الآخرين (أو باختصار: المسيطرةن)، واتخاذ المبادرة، والمحافظة على رجاحة عقلك.

الحمض النمووي للشخص المسيطر

قد يكون المحب للسيطرة زميلاً أو مديرًا في العمل. ولسلوكيات السيطرة جذورها المتعددة، وربما لم يخطر بعضها ببالك. لعل زميلك يخاف أن يفقد عمله، أو منصبه، وربما يخفي عدم كفاءته أو عدم استقراره أو مخاوفه.



Thinkstock

الماستراتيجية الأولى: التحليل والمasterning

تقىم باترىشيا إيفانس فى كاليفورنيا، وهي مؤلفة كتاب "السيطرة على الآخرين: ما المسىيل لتمييز وفهم الذين يحاولون السيطرة عليك والتعامل معهم".

وترى باترىشيا أن ما يحسم الأمر هو أن تستمع إلى الأسلوب الذى يحاول بها الشخص المسيطر أن يدخل ذهنك، ويملى عليك حقيقتك، ووأعنى.

في محل العمل، ربما تبدأ المسألة مثلاً بأن يقول الشخص المسيطر: "دعني أقوم بذلك. نحن نعرف أنك لا تجيد التعامل مع الأرقام."

لاحظ التشديد على كلمة "نحن"، فالشخص الذي يستعمل هذه الكلمة بهذا الشكل يدّعى أنه يعرف إدراك الشخص المقابل لقدراته وإمكاناته، أو فهم المجموعة بأكملها للشخص، كما أشارت إيفانس في كتابها.

أمثلة أخرى عما يقوله المسيطر: "أعلم لماذا سألت ذلك المسؤول في الاجتماع. إنك تحاول أن تدعى أن تلك المساحة مساحتك، وتلتفتانتباها إلى فكرتك، وتبعدو بشكل جيد أمام المدير."



Thinkstock

الماستر اتيجية المثلثية: قل توقف، يعني توقف

غالباً ما يُفرض سلوك السيطرة بنوع من الاستخفاف أو الغضب. أحياناً يحدث هذا بدون علم الآخرين لكي يحول المسيطر دون حصول الشخص الذي أمامه على "دليل" بحدوث مثل هذا السلوك المؤذن.

تقول نيجرو إن مدیرها في باريس كان ينفجر غضباً، ولكن فقط خلف أبواب مغلقة. أما أمام الآخرين، فكان يستعمل استراتيحيات أخرى، مثل المعامل بالسکوت المطبق. لعل الأمر يبدو صعباً، إلا أنه يتوجب عليك المصمود، حسب رأي الخبراء.

يقول ستيفنسن: "أحياناً، لا يريد البعض التعبير علناً عما بداخلهم لشعورهم بخطر يحيق بعملهم. وبحسب خبرتي، عندما يقول الشخص رأيه علانية، فإنه سيجد عشرة أشخاص آخرين ممن يراودهم نفس الشعور."

التعبير عن الرأي جهاراً قد يعني موقفاً حازماً ومباشراً تجاه الشخص الذي يحاول التحكم بك، حتى وإن لم يلائم ذلك شخصيتك. ينبغي عليك صد أو احتواء ذلك الشخص بقوة.

يقول وارنر: "إذا كانت لديك نقطة ضعف، فإنه (المسيطر) سيستعملها ليتحققك."

الماستر اتيجية المثالثة: إدارة الموقف والتقليل من شأنه



Thinkstock

لأنه يرى أنك لا تملك ما يريده، فهو يهددك به، حتى لو لم تكن بذلك مسؤولة. فهو يريدك أن تشعر بالذلة والخجل، لأنك لا تملك ما يريده، فهو يهددك به، حتى لو لم تكن بذلك مسؤولة.